

	北海道	青森	岩手	宮城	秋田	山形	福島	茨城	栃木	群馬	埼玉	千葉	東京	神奈川	新潟	富山	石川	福井	山梨	長野	岐阜	静岡	愛知	三重	滋賀	京都	大阪	兵庫	奈良	和歌山	鳥取	島根	岡山	広島	山口	徳島	香川	愛媛	高知	福岡	佐賀	長崎	熊本	大分	宮崎	鹿児島	沖縄	計	
アイン	117	14	17	25	10	43	32	71	10	14	80	31	82	37	53	18	4	3	2	53	4	49	20	4	3	10	51	21	3	2	11	4	6	12	5	5	32	5	11	9		5	3	5	3	1	15	1015	
日本調剤	44	1	16	12	8	6	4	17	7	5	27	29	147	98	3	2	5	3	12	9	10	12	28	6	4	10	23	20	2	4	3	4	4	8	2	2	4	8	3	7	1	12	6	3	4	2	3	650	
クラブト(さくら)	25		3	1	1	4	14	41	10	11	47	64	120	68	4	9	6	5	1	14	4	18	8	17	7	16	61	21	3										2			2		1	1		1		611

ドラッグストア上位10社+グループ会社18社

	北海道	青森	岩手	宮城	秋田	山形	福島	茨城	栃木	群馬	埼玉	千葉	東京	神奈川	新潟	富山	石川	福井	山梨	長野	岐阜	静岡	愛知	三重	滋賀	京都	大阪	兵庫	奈良	和歌山	鳥取	島根	岡山	広島	山口	徳島	香川	愛媛	高知	福岡	佐賀	長崎	熊本	大分	宮崎	鹿児島	沖縄	計
--	-----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----	----	---

※コスモス薬品							3					5			6	6	2			13	1	9	14	18	14	30	70	16	14	14	21	37	40	63	27	33	42	12	171	38	43	95	71	70	67		1065	
※※サンドラッグ		4	5	14	7	3	8	10	12	7	52	39	161	57					21	4	4	13	59	7	8	9	53	20	8	6	2	2		1	2					34	2	6	9	5	2	7		663

計	148	45	39	102	21	38	64	161	147	144	565	514	1067	584	102	37	43	13	60	152	106	299	603	120	107	151	426	269	60	32	26	50	92	117	75	32	49	84	19	273	42	72	114	86	90	112	0	7552
---	-----	----	----	-----	----	----	----	-----	-----	-----	-----	-----	------	-----	-----	----	----	----	----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	----	----	----	----	----	-----	----	----	----	----	----	-----	----	----	-----	----	----	-----	---	------

【注意】

数字は100%正しいことを保障するものではありません。

1. 毎日のように出店・閉店が行われているため日々数字は変わります。
2. グループ会社運営、子会社運営によりマイナビなどに記載されている数字と大きく異なる可能性があります。
3. 各社の発表している店舗数には保険調剤薬局以外の営業所やグループホーム、物流センターなどが含まれています。
4. 保険調剤薬局15社の数字は各社の保険調剤薬局数を意味します。
5. ドラッグストア28社の数字は調剤専門店、調剤併設店の数字を意味します。
6. ドラッグストアの※は調剤専門店、調剤併設店に加えドラッグストアが含まれていることを意味します。

【この表を必要とする方】

1. エリア職(自宅から勤務)を希望されている方はまず家の所在地がある県を確認し、店舗のない(少ない)企業を候補から外しましょう。
2. 都会で働いてみたい、〇〇県で働いてみたいけど、地元にも店舗があってほしいと思っている方も上記同様に企業を絞りましょう。
3. 各社人事担当者や就活アドバイザーは学生にアドバイスする際に有効な資料となるでしょう。
4. 中小薬局経営者はどの企業に買取してもらえるかの指標になるかもしれません。

【その他】

1. マツモトキヨシは各社で待遇が異なるためあえて分けて記載しています。
2. 明らかな間違いなどがあればお知らせ下さい。定期的に更新する予定です。